

印欲抵抗中外货?中国商人口:我们不肯和其打交道



潘先生确是杭州一家向印度出口装饰纸的公司的外贸销售，他对环环（ID: huanqiu-com）表现，“一样平常的企业到我们公司来商务造访，都确是只来三小我私家：老板、推销和设计师。印度人口常常一来一二十人口，乌央乌央一大片。我们厥后才晓得，实在这内里许多人口能够就确是这些印度商人口的亲戚朋侪，他们确是把商务造访当成了旅行旅游，借此时机随着来玩一下吃个工具什么的。”另有在外贸行业事情的网友表现，印度主人还喜欢专挑饭点去三五成群地“调查”中国工厂，好借此蹭顿饭。

QING ZHOU在帖子中写道，印度人口询价喜欢把数目往大了吹，动不动就说要一个两个货柜，让中国同伴报少量推销的价钱，但他们真实要购置的数目能够算上去连非常之一的货柜都没有，在获得价钱之后，他们会立刻要求中国人口以大额推销的价钱卖给他们少少量的货。“（中国人口）固然第一次一定受骗了，算上去有点利润也就做了。”

这个写在去年10月排灯节前后，也就确是印度上一轮“抵抗中外货”浪潮之时的帖子，比来因中印两国时势再次火了起来，也再次激起了许多和印度做过生意的中外洋贸人口前来留言“吐槽”：“到印度的货……我们货代都不赚钱……”“前些天刚接了阿三的票据，项目都要开了迟迟不见单证过去”“深有感慨，许多印度厂商不讲信誉。”

泉源：举世时报-举世网

陈先生对印度商人口的心情并不确是独自一例。“我们做外贸的，印度人口来询价，我们都不睬的，那些印度推销商在中国的名声有多差，外贸圈都晓得”，做外贸行业的网友“QING ZHOU”在网络问答社区知乎上发帖这样写道。



QING ZHOU

流浪的蛤蟆 等 3642 人赞同了该回答

印度还抵制我们???我们做外贸的,印度人来询价 我们都不理的,那些印度采购商在中国的名声有多差,外贸圈都知道。

-----10月10日更新-----

没想到随便这么一说,知乎上做外贸的还挺多,

多说几条相互交流下:

1),印度人询价喜欢把数量往大了吹,动不动就说我要一个两个货柜,让分别报50k,30k,10k的价格,实际上真实数量可能就3k,5k,算下来十分之一的货柜都没有。得到价格后就说,你以50k的价格给我做3k,我就f.....k了....

当然第一次肯定上当了,算下来 有点利润 也就做了。

2),感觉这个应该放在第一条,嘿嘿,印度人考察工厂,喜欢成群结队的,少则3-5个人,多则10来个。不管有没有订单,都喜欢踩着饭点来,具体说就是,时间算的刚好,聊个30-50分钟,好,到饭点了,这时候作为东道主该请客吧,印度人深知中国人热情好客,谈判的过程中肯定也暗示有多大的单子,这时候你算一下,有钱赚啦,花个1000-2000请吃饭,没问题,走吧,吃饭去。。。那次饭是真吃了,当然单子是有的,小的可怜。

次数多了,后续有印度客人过来,到了饭点,我们也不提吃饭的事,就在那不停给他们倒水,哈哈,想起来挺搞笑,有次一个印度哥们忍不住了,直接说,we are hungry,any lunch? 这时候我也装作没听懂,pardon? 然后印度人又重复了一遍,人家都这样说了,那就请吃饭呗,不过我直接带他们到楼下的沙县小吃了,印度人进去看了下,里面有蛋炒饭,蒸饺什么的,说,我们还是回去吧,能帮我们打taxi吗,我说,好好好,路边等了半天,就是没的士啊,后来怎么着,来了辆摩托三轮哦,哈哈,4个印度人坐山轮去地铁了。

“印度人喜欢花式压价”这一点也获得了无锡华美板业的常务副总龚晓东的证明,这位向印度出口不锈钢模板的中国商人口对环环(ID: huanqiu-com)表现,印度的购置力绝对较弱,压价曾经成为了他们的一种习气。本人所做的不锈钢模板属于工业产物,以是情形还好,但若是确是消耗品等行业,这个征象就会比力严重。“总之,印度人喜欢琐屑较量,和他们做生意要犯不少口舌,这也不确是一天两天的事儿了。”

责任编辑:张岩

陈先生通知环环(ID: huanqiu-com),几年前,他曾在新西兰和一个印度人口谈路由器的生意。“原来都探讨好了价钱确是83新西兰元一个,效果晤面的时间,他却忽然忏悔又说要60元一个。我其时就很生气,索性不谈了直接走人口。”



陈非米

2 天前

公司：我们这是独家的。印度人：我知道，但还是太贵了。公司：我们质量稳定品质优秀。印度人：我知道，但价格才是促使我做决定的因素。公司：我们售后有保证。印度人：别说别的了吧，再减点。

👍 赞 ↩ 回复 👎 踩 🚩 举报



抚琴的人

1 天前

到印度的货.....我们货代都不赚钱.....

👍 赞 ↩ 回复 👎 踩 🚩 举报



小黑

5 天前

10000个多少钱？好的，就这个价格给我来10个。发PI。再给个折扣吧，尾款拖一拖，质量好像有问题，随便再扣点。

👍 1



自黑而不自黑

4 个月前

印度单，年头做，下年头都不出货，下单前往大的吹，下单只有一点点，还种类繁多。做外贸的都不喜欢印度客。

👍 1

另一点让中国人口哭笑不得的确是印度商人口的“占小自制”和太过的“自来熟”。

呵呵，印度人口这样做生意。。。。。。

“看到许多印度网上写着抵抗中国，我就感应很可笑”，一位网名为Allen的网友在知乎上这样写道，而这或许也反映了一部门中国商人口的心声，“我如今基础就不做印度的单，他还抵抗中国呢，我抵抗印度都来不及呢真搞笑。我如今见到印度的询盘基础提不起兴味，没有印度订单更好！”

QING ZHOU表现，印度人口一样平常会把定金比例只管压低，但付尾款的时间却特殊“不焦急”。他回想本人经手的一单生意时称，“（我们）天天打多个电话，（他们）都种种理由敷衍”，前后历时7个月，印度人口才付清尾款，把货提走了。他还称，在这时代本人才相识到，有时间印度人口居心不实时提货，目的是让中国厂家心慌，由于一些电子产物内里的电池确是有寿命的。对此，龚先生和潘先生则划分对环环（ID: huanqiu-com）表现，本人的公司如今一样平常都要求印度互助同伴先把全款打过去，尤其确是小一点的印度公司，款到了之后才发货。

最让中国商人口头疼的确是和印度人口做生意结算尾款的难题。

在中印疆域时势吃紧之时，印度海内比来掀起了新一轮的“抵抗中外货”浪潮，不只社交媒体上泛起了少量猛烈言辞，在一些都会甚至还泛起了公然销毁中国商品的行为。不外，当环环（ID: huanqiu-com）就此和一位中国浙江商人陈先生相识情形时，他的第一反映却确是：“他们还抵抗我们？？我们许多人口基础就不肯意和印度商人口打交道好吗？”

按照火车票预售期规定，市民可以通过电话、网络购买腊月二十四火车票，而每年从腊月二十四开始，就将进入节前客流最高峰。

是赵琪本人却称两个人仅仅只是普通朋友。赵奕欢从出道就一直有一个绯闻男友

当前文章：<http://top.slashchick.com/articles/gkxgg-20170717.pdf>

发布时间：2017-07-22 00:00:00

[甘肃电视台](#) [青海省委组织部网站](#) [悟空得知弼马温](#) [喝酒袭警从哪天开始判](#) [彩票评测](#)
[香港马会免费资料图片](#) [意甲赛程表](#) [手机开奖网址](#) [惹女朋友生气了咋办](#) [梓元岗中学贴吧](#)
[梦见前任女友](#) [时时彩论坛](#)